

Sicher Dir jetzt  
40% Aufstiegs-BAföG!

# SPORTFACHWIRT (IHK)

## Dein **WELCOME** Paket

Check-In & Einführung in deinen Lehrgang, erste Schritte in deiner Lernwelt, erfolgreiche Methoden, wie du dein Zeit- & Selbstmanagement optimierst, wie du mit „Zeitfressern“ umgehst

## TEIL 1: WIRTSCHAFTSBEZOGENE QUALIFIKATIONEN

### VOLKS- UND BETRIEBSWIRTSCHAFT

#### Volkswirtschaftslehre

Grundbegriffe der VWL, Konjunktur- und Wirtschaftspolitik, Markt und Preis, Grundlagen der Mikroökonomie

#### Betriebswirtschaftslehre

Grundbegriffe, Betriebliche Funktionen und deren Zusammenwirken, Dienstleistungsproduktion

#### Existenzgründung

Gründungsphasen, Modelle, Finanzierung und Förderung, Auswahl der Unternehmensrechtsform

### RECHNUNGSWESEN

#### Rechnungswesen I

Grundlegende Aspekte des Rechnungswesens, Finanzbuchhaltung, GuV

#### Rechnungswesen II

Kosten- und Leistungsrechnung, Controlling

### RECHT UND STEUERN

#### Recht

Grundlagen des BGB und HGB, Gesellschaftsrecht, Wettbewerbsrecht, Arbeitsrecht, Zivilprozessrecht

### Steuern

Steuerrechtliche Bestimmungen, Begriffe, Systematik, Steuerarten (EkSt., KschSt., USt., etc.)

### UNTERNEHMENSFÜHRUNG

#### Unternehmensführung

Instrumente zur Unternehmensplanung und -analyse, Betriebsorganisation, Aufbau-/Ablauforganisation, Unternehmenszusammenschlüsse

#### Personalmanagement

Arbeitsrecht, Personalplanung, Personalbeschaffung und -auswahl, Personalführung und -entwicklung

## TEIL 2: HANDLUNGSSPEZIFISCHE QUALIFIKATIONEN

### SPORTMARKETING

#### Marktstrukturen

Gesellschaftliche und wirtschaftliche Bedeutung des Sports, Marktentwicklungen, Marktstrukturen

#### Sportmarketing

Marketingziele, Marketingkonzeptionen, Marketinginstrumente, Marketingmix

#### Sportsponsoring

Bedeutung des Sportsponsorings, Sponsoren, Sponsoringziele, Sponsoringstrategien, Sponsorenakquise

### VERANSTALTUNGSMANAGEMENT IM SPORT

#### Sportveranstaltungen

Planung, Organisation und Vermarktung von Sportveranstaltungen, Finanzierung und Budgetierung, rechtliche Aspekte

### BESONDERE ASPEKTE DES SPORTMANAGEMENTS

#### Besondere Aspekte des Sportrechts

Sportgerichtsbarkeit, Haftungsfragen im Sport, Verträge im Sport, Arbeitsverträge im Sport

#### Qualitätsmanagement im Sport

Bedeutung und Notwendigkeit, Aufbau des QM-Systems, Instrumente und Methoden des QM, Qualitätssicherung und -kontrollen

### VEREINSMANAGEMENT

#### Organisation und Finanzmanagement im Sport

Rechtliche und steuerliche Einordnung, Organe und Strukturen, Finanz- und Personalmanagement, Instrumente der Vereinsführung

#### Vereinsmarketing

Marketingziele und -strategien für Sportvereine, Entwicklung von Marketingkonzepten für Sportvereine, Mitgliederbindung und -gewinnung

### SPORTANLAGENMANAGEMENT

#### Planung, Bau und Betrieb von Sportanlagen

Marketingziele und -strategien im Sportverein, Entwicklung von Marketingkonzepten, Mitgliederbindung und -gewinnung, Marketingtrends

#### Vermarktung von Sport- und Freizeitanlagen

Entwicklung von Marketingkonzepten, Auswahl von Marketinginstrumenten, Kundengewinnung und -bindung, Verkaufsgespräche

## DER ZEITLICHE LEHRGANGSABLAUF

Monat	Studienbrief (SB)	Onlinetest (OT)	Fallstudie (FS)	Webinar (WEB) & Web-Based-Training (WBT)		Präsenzphase (PP)
Dein <b>WELCOME</b> Paket der Deutschen Sportakademie				<b>WEB:</b> Check-In-Webinar	<b>WBT:</b> Zeit- und Selbstmanagement	
1	<b>SB 1:</b> Volkswirtschaftslehre		<b>FS 1:</b> Volks- und Betriebswirtschaft		<b>WBT 1:</b> Einstieg in die IHK-Weiterbildung	<b>PP 1:</b> Unternehmensplanspiel <i>2 Tage</i>
2	<b>SB 2:</b> Betriebswirtschaftslehre <b>SB 3:</b> Existenzgründung	<b>OT 1:</b> Volks- und Betriebswirtschaft				<b>PP 2:</b> IHK-Prüfungstraining Rechnungswesen & VWL/BWL <i>1 Tag</i>
3	<b>SB 4:</b> Rechnungswesen I		<b>FS 2:</b> Rechnungswesen	<b>WEB 1:</b> VWL/BWL – Vertiefung und Fallaufgaben		<b>PP 3:</b> IHK Prüfungstraining Recht und Steuern <i>2 Tage</i>
4	<b>SB 5:</b> Rechnungswesen II	<b>OT 2:</b> Rechnungswesen		<b>WEB 2:</b> Rechnungswesen I – Vertiefung und Fallaufgaben		<b>PP 4:</b> IHK Prüfungstraining Unternehmensführung <i>1 Tag</i>
5	<b>SB 6:</b> Recht		<b>FS 3:</b> Recht und Steuern	<b>WEB 3:</b> Rechnungswesen II – Vertiefung und Fallaufgaben		<b>PP 5:</b> Marketingstrategie und -konzeption im Sport <i>1 Tag</i>
6	<b>SB 7:</b> Steuern	<b>OT 3:</b> Recht und Steuern		<b>WEB 4:</b> Betriebliche Steuern		<b>PP 6:</b> Professionelle Sportvermarktung <i>1 Tag</i>
7	<b>SB 8:</b> Unternehmensführung <b>SB 9:</b> Personalmanagement		<b>FS 4:</b> Unternehmensführung			<b>PP 7:</b> Vereinsmanagement <i>2 Tage</i>
8		<b>OT 4:</b> Unternehmensführung & Personalmanagement		<b>WEB 5:</b> Unternehmensführung und Personal – Vertiefung und Fallaufgaben <b>WEB 6:</b> Perfekt vorbereitet in die WBQ-Prüfung – Tipps & Tricks		<b>PP 8:</b> Mitarbeiterführung und -kommunikation <i>1 Tag</i>
9	<b>SB 10:</b> Der Sportmarkt im Überblick		<b>FS 5:</b> Marketing			<b>PP 9:</b> Management kommerzieller Sportanbieter <i>1 Tag</i>
10	<b>SB 11:</b> Sportmarketing					<b>PP 10:</b> Vorbereitung auf die IHK-Prüfung <i>1 Tag</i>
11	<b>SB 12:</b> Sportsponsoring	<b>OT 5:</b> Sportmarketing/ Sportsponsoring		<b>WEB 7:</b> Sponsoring als Kommunikationsinstrument		
12	<b>SB 13:</b> Erfolgreiche Planung und Durchführung von Sportevents	<b>OT 6:</b> Sportveranstaltungen	<b>FS 6:</b> Konzeption und Organisation von Sportveranstaltungen	<b>WEB 8:</b> Veranstaltungsrecht		
13	<b>SB 14:</b> Sportrecht	<b>OT 7:</b> Sportrecht				
14	<b>SB 15:</b> Qualitätsmanagement im Sport					
15	<b>SB 16:</b> Organisation und Finanzmanagement im Sportverein		<b>FS 7:</b> Leitung und Vermarktung von Sportvereinen und Sportanlagen	<b>WEB 9:</b> Haushaltsplan: Planungs- und Steuerungsinstrument für Vereine <b>WEB 10:</b> Vereinsrecht		
16	<b>SB 17:</b> Marketing im Verein	<b>OT 8:</b> Vereinsmarketing/ Vereinsmanagement				
17	<b>SB 18:</b> Planung, Bau und Betrieb von Sportanlagen			<b>WEB 11:</b> Qualitätsmanagement in Sportunternehmen und -organisationen		
18	<b>SB 19:</b> Vermarktung von Sport- und Freizeitanlagen	<b>OT 9:</b> Vermarktung von Sport- und Freizeitanlagen		<b>WEB 12:</b> Verkaufsgespräche im Sport		Die Präsenzphasen sind einzeln oder in Blöcken buchbar!

### PRÜFUNGSVORBEREITUNG AUF DIE IHK-PRÜFUNG